

Technical Sales Manager Watertreatment (m/w/d)

Seit 1876 ist C.H. Erbslöh ein führendes europäisches Distributionsunternehmen für Spezialchemikalien und Mineralien. C.H. Erbslöh vertritt mit 11 Niederlassungen in Europa und dem Hauptsitz in Krefeld die Top-Lieferanten in den relevanten Branchen. Das technische Vertriebsteam wird unterstützt durch die Expertise unserer Produktionsstätten, das erfahrene Back Office, unser Analyselabor sowie das spezialisierte Logistikteam.

Wir unterstützen uns gegenseitig dabei, die richtigen Lösungen für unsere Partner zu finden. Das Team des Sales Bereiches Watertreatment sucht einen motivierten, leidenschaftlichen Sales Manager (m/w/d), welcher eine neue Herausforderung sucht.

Ihre Aufgaben:

- Beratung von Kunden (technisch & kaufmännisch)
- Analyse des Marktes, Identifikation von Trends und Teilen Ihres Know-hows
- Produktmanagement
- Akquise und Entwicklung neuer Kunden, Rohstoffe und Anwendungen

Ihr Profil:

- Expertise im technischen Vertrieb und der Industrie – kaufmännische Ausbildung inklusive eines technischen Hintergrunds oder chemische Ausbildung mit Vertriebserfahrung
- Erfahrung in der Produktion und im Betrieb von Anlagen für die Abwasserbehandlung
- Selbstständige Arbeitsweise, Eigeninitiative und jede Menge Motivation
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Bereitschaft für spannende Dienstreisen im Vertriebsgebiet

Unser Angebot:

- Arbeiten in einem motivierten und dynamischen Team, in dem Ideen willkommen sind und Zusammenarbeit großgeschrieben wird
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld in einem innovativen Unternehmen
- Flexible Arbeitsmöglichkeiten
- Kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive Vergütung

Wir freuen uns auf Ihren Lebenslauf mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung:

C.H. Erbslöh GmbH & Co. KG
HR Abteilung
Düsseldorfer Straße 103
47809 Krefeld
E-Mail: career@cherbsloeh.com

The Art of Distribution since 1876

